

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР СКБ КОНТУР»



Утверждаю
Директор АНО ДПО
«Учебный центр СКБ Контур»

Т. Вруб Т.В. Рубан

01 сентября 2023 г.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА
повышения квалификации

ТРЕНЕР ПО ПРОДАЖАМ
(профстандарт «Специалист по управлению персоналом», коды С, D)

Москва, 2023 г.

№ п/п	Наименование разделов и дисциплин	Всего часов	В том числе			Форма контроля
			Самостоятельная работа	Работа на образовательной онлайн-платформе		
				Лекции	Практические занятия	
1	Особенности обучения взрослых людей	20	13	5	2	Зачет
1.1	Виды самопознания	7	5	2	–	–
1.2	Типы тренерских стилей	7	5	2	–	–
1.3	Виды обучающих мероприятий	6	3	1	2	–
2	Устройство обучающего модуля	18	12	4	2	Зачет
2.1	Тренинговый процесс	4	3	1	–	–
2.2	Проблематизация	4	3	1	–	–
2.3	Дидактика	4	3	1	–	–
2.4	Отработка	6	3	1	2	–
3	Управление групповой динамикой	14	9	3	2	Зачет
3.1	Фазы развития группы и управление групповой динамикой	4	3	1	–	–
3.2	Методы групповой активности	4	3	1	–	–
3.3	Работа со сложными участниками	6	3	1	2	–
4	Публичные инструменты	13	9	3	1	Зачет
4.1	Подготовка	4	3	1	–	–
4.2	Визуализация на тренинге	5	3	1	1	–
4.3	Самопрезентация	4	3	1	–	–
5	Разработка тренинга	25	16	6	3	Зачет
5.1	Работа с заказчиком	7	5	2	–	–
5.2	Определение целей обучения	5	4	1	–	–
5.3	Разработка учебного модуля	5	1	1	3	–

№ п/п	Наименование разделов и дисциплин	Всего часов	В том числе			Форма контроля
			Самостоятельная работа	Работа на образовательной онлайн-платформе		
				Лекции	Практические занятия	
5.4	Оценка эффективности обучения после проведения пилотного тренинга	4	3	1	–	–
5.5	Методы посттрениговой работы (бонус-урок)	4	3	1	–	–
	ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ	2	–	–	2	Зачет
	Всего:	92	59	21	12	–

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР СКБ КОНТУР»

Утверждаю
Директор АНО ДПО
«Учебный центр СКБ Контур»



Т. Врубль Т.В. Рубан
01 сентября 2023 г..

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА
дополнительная общеразвивающая программа

ТРЕНЕР ПО ПРОДАЖАМ
(профстандарт «Специалист по управлению персоналом», коды С, D)

№ п/п	Наименование разделов и дисциплин	Всего часов	В том числе			Форма контроля
			Самостоятельная работа	Работа на образовательной онлайн-платформе		
				Лекции	Практические занятия	
1	Особенности обучения взрослых людей	20	13	5	2	Зачет
1.1	Виды самопознания	7	5	2	–	–
1.2	Типы тренерских стилей	7	5	2	–	–
1.3	Виды обучающих мероприятий	6	3	1	2	–
2	Устройство обучающего модуля	18	12	4	2	Зачет
2.1	Тренинговый процесс	4	3	1	–	–
2.2	Проблематизация	4	3	1	–	–
2.3	Дидактика	4	3	1	–	–
2.4	Отработка	6	3	1	2	–
3	Управление групповой динамикой	14	9	3	2	Зачет
3.1	Фазы развития группы и управление групповой динамикой	4	3	1	–	–
3.2	Методы групповой активности	4	3	1	–	–
3.3	Работа со сложными участниками	6	3	1	2	–
4	Публичные инструменты	13	9	3	1	Зачет
4.1	Подготовка	4	3	1	–	–
4.2	Визуализация на тренинге	5	3	1	1	–
4.3	Самопрезентация	4	3	1	–	–
5	Разработка тренинга	25	16	6	3	Зачет
5.1	Работа с заказчиком	7	5	2	–	–
5.2	Определение целей обучения	5	4	1	–	–
5.3	Разработка учебного модуля	5	1	1	3	–

№ п/п	Наименование разделов и дисциплин	Всего часов	В том числе			Форма контроля
			Самостоятельная работа	Работа на образовательной онлайн-платформе		
				Лекции	Практические занятия	
5.4	Оценка эффективности обучения после проведения пилотного тренинга	4	3	1	–	–
5.5	Методы посттрениговой работы (бонус-урок)	4	3	1	–	–
	ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ	2	–	–	2	Зачет
	Всего:	92	59	21	12	–