

Демонстрационный фрагмент
методических материалов

Тендеры: как участвовать и
выигрывать

Программа

1. Введение в тендерные продажи
2. Для кого тендерные продажи
3. Как и где искать ваши тендеры
4. Как посмотреть контракты, заключенные за год
5. 12 этапов участия в тендерах
6. В чем основные ошибки
7. Организация тендерных продаж в компании

1. Введение в тендерные продажи

- 44-ФЗ
- 223-ФЗ
- Коммерческие закупки

44-ФЗ виды закупок

- Запрос котировок
- Электронный аукцион
- Открытый конкурс
- Закупка у единственного поставщика

Почему тендеры?

- Прогнозируемый канал продаж
- Нет расходов на маркетинг, продажи и т.д.
- Работа с самым крупным и платежеспособным клиентом
- Выполненные работы

Для кого тендерные продажи

- Поставка: электрика, мебель, канцтовары, рекламные товары (визитки, карточки, таблички и т.п.), окна/двери, медицинские материалы, продовольственные товары
- Работы: текущий, капитальный ремонт, строительство, электромонтажные, монтаж (ограждения, металлоконструкций и т.п.), благоустройство, такелажные работы
- Услуги: рекламные, транспортные, охранные, проектные работы, клининговые, юридические, обслуживание оргтехники

Для меня ли это?

- Антрактные занавесы
- Деревянные кашпо
- Реставрация старых фотографий
- Спиннеры

... от табуреток в школьную столовую до ракет улетающих в космос...

Для меня ли это?

- Для малого, среднего и крупного бизнеса

Закупки у субъектов СМП

- Закреплено законодательно (не менее 15% от всех закупок)
- За 2016 г. 109 тысяч контрактов на сумму 1,5 трлн. рублей по 44-ФЗ

Про конкуренцию в госзакупках

По данным Минфина: Даже в самом конкурентном сегменте закупок объемом до 10 млн руб. в первом полугодии 2017 года на один заказ приходилось 2,7 поставщика против 4,5 в первом полугодии 2016 года

«Госкомпании оставили вне конкуренции», "Коммерсантъ" от 19.07.2017
(www.kommersant.ru/doc/3360833)

Мифы

- Все свои
- Большое снижение
- Дорогой вход
- Бюрократия
- Задержки с оплатой
- Знакомства

Благодарим за внимание!

[Здесь можно купить доступ к полной версии](#) методических материалов и запись вебинара тендеры

Эксперты Школы электронных торгов учли важные изменения при подготовке материалов

Вебинар от 27.10.2017